



El Tratado México- Estados Unidos-Canadá (T-MEC) en el marco internacional

Dr. Sergio M. Alcocer

Presidente

*Consejo Mexicano de Asuntos
Internacionales*

Contenido

- Geopolítica mundial.
- Pinceladas de la agenda mundial.
 - Algunas lecciones de COVID 19.
- La relación México – EUA – Canadá.

Geopolítica mundial

- Efecto de la geografía en la política y relaciones internacionales.
- ¿Cómo afectan la geopolítica y los cambios en ella la relación entre México-EUA-Canadá?



Hacia una reconfiguración del orden mundial, tal vez...

- Globalización – prueba de esfuerzo (Farrel & Newman)
 - Mundo interconectado.
 - Frágil: eficiencias vs. vulnerabilidades.
 - ¿Desaparecerá? ¿es un fracaso o mostró una falla?
 - Batalla entre globalifóbicos y globalifílicos.
 - ¿Cómo evolucionará?
- El papel del Estado
 - ¿Estado asegurador? ¿Nueva definición de un Estado de Bienestar?
 - Paquetes de apoyo a diversos sectores en países.

Hacia una reconfiguración del orden mundial, tal vez... (continuación)

- Multilateralismo vs. Nacionalismo
 - El papel de la ONU en la pandemia y en la invasión rusa.
 - ¿Cómo se adecuará el multilateralismo? ¿Habrá algún campeón? ¿Qué papel jugará el Presidente Macron? ¿Qué pasará con las instituciones internacionales tras la guerra Rusia-Ucrania?
 - Paz positiva
- Comercio y resolución de controversias
 - Proteccionismo ¿Qué pasará con la OMC?
 - Ganador por la pandemia: ¿China? ¿es confiable? Voluntarioso, caritativo
¿Rusia? Eje con China

Hacia una reconfiguración del orden mundial, tal vez... (continuación)

- Guerra en Ucrania
 - Rusia
 - EUA
 - UE
 - OTAN
 - La frontera de “Europa”
 - Nuevas formas de guerra
 - La nueva sombra del holocausto nuclear
 - La posibilidad de ampliación del conflicto
 - El impacto en la recuperación tras COVID 19.

Cambio climático y los precios de combustibles

- La GRAN amenaza para la Humanidad.
- Variación en los precios del petróleo: la crisis más grande de todos los tiempos.
 - Exceso de demanda sobre producción y capacidad de almacenamiento de petrolíferos
- Esquizofrenia energética: países que promueven las energías renovables en casa y que demandan mayores cantidades de petrolíferos (Europa, EUA).
- Disputa para monetizar los recursos petroleros y financiar desarrollo.
- Para algunos países, una caída en los precios representa una nueva amenaza de inestabilidad política y social. Desde Medio Oriente hasta América Latina.
- ¿Oportunidad para reenfocar el sector energético a nivel global?
 - Invertir más y más rápido en energías limpias: geotermia, solar, viento
 - Sustituir plantas más contaminantes: carbón, combustóleo.

Objetivos: Seguridad energética, economía de bajo carbono y lucha contra cambio climático.

Probables efectos de COVID 19

- Todavía no es posible definirlos completamente, en su extensión y profundidad, pero SÍ habrá cambios, quizá no radicales.
 - Permanentes
 - Transitorios, por meses, años
- COVID 19 acentúa o acelera los cambios ya en curso.
 - Cuarta Revolución Industrial, es un ejemplo.
 - ¿Un nuevo contrato social?
 - R. Hass: rivalidad de poderes, Estados débiles, aumento de refugiados, nacionalismo, liderazgo de EUA a la baja, con D. Trump, en proceso de recuperación con J. Biden.

Probables efectos de COVID 19 (continuación)

- El futuro depende de la capacidad y velocidad de adaptación de los países, organizaciones y personas – *Darwin*.
- Actitudes personales.
 - Gastos superfluos.
 - Viajes de turismo.
 - Educación.
- Economía liberal vs. capitalismo solidario y más humano.
 - J. Stiglitz.
 - “Los mercados no resuelven todo”.
 - Holanda: propuesta hacia una economía redistributiva, agricultura regenerativa.

Probables efectos de COVID 19 (continuación)

■ Educación

- México: Evidente falta de preparación, planeación, fallas de ejecución y de comunicación.
- Clases en línea y la profundización de las diferencias.
- Apoyo diferenciado:
 - EUA 30 bn USD a la educación a distancia
 - México: ...

■ Investigación y desarrollo (R+D)

- Visión:
 - En EUA de J. Biden: política de Estado.
 - En México: evidente falta de apoyo, planeación, ejecución... pero lo peor: ausencia de visión.

Probables efectos de COVID 19 (continuación)

▪ Tecnologías exponenciales

- Mundo más digital
 - Telemedicina
 - Teletrabajo
 - Tele-educación
 - Seguridad y geolocalización
 - Psicología
 - Ciberseguridad
- Electrificación del mundo

Nueva manera de contratar:

- ✓ Capacitación y adaptación
- ✓ Ideas y creatividad
- ✓ Resolución de problemas
- ✓ Habilidades digitales

Algunas lecciones del COVID 19

- Interconexión vs. aislacionismo, nacionalismos.
- No tenemos otro planeta: redundancia.
- Falla del orden multilateral vigente.
- Valores de la Humanidad, por recordar y practicar:
 - Solidaridad
 - Empatía, sensibilidad
 - Generosidad
 - Honestidad
 - Transparencia
- Principios de las democracias liberales, en riesgo.
 - Seguridad, orden, economía y oportunidades, y justicia.

Confianza de la sociedad

Relación México-EUA-Canadá

- Socios comerciales.
- Integración de cadenas productivas en sectores estratégicos.
- Comparten valores occidentales.
- Comunidades de un país en otro.
- Papel relevante de las “entidades subnacionales” (estados y provincias).

América del Norte

- El bloque comercial con mayor valor de mercado

**Población total y valor del comercio total-
América del Norte y la Unión Europea**

	Población (miles)	Comercio con la región (miles de USD valor corriente)	Total de comercio del bloque (miles de USD valor corriente)
México	128,932.75	261,890	N/A
Estados Unidos	329,484.12	336,236	N/A
Canadá	38,005.24	292,340	N/A
Norteamérica	496,422.11	N/A	5,112,353
Unión Europea	447,801.42	N/A	4,581,005

Cifras de población a 2020, World Bank: <https://data.worldbank.org/indicator/SP.POP.TOTL>

Cifras de comercio a 2019, World Bank: <https://wits.worldbank.org/Default.aspx?lang=en>

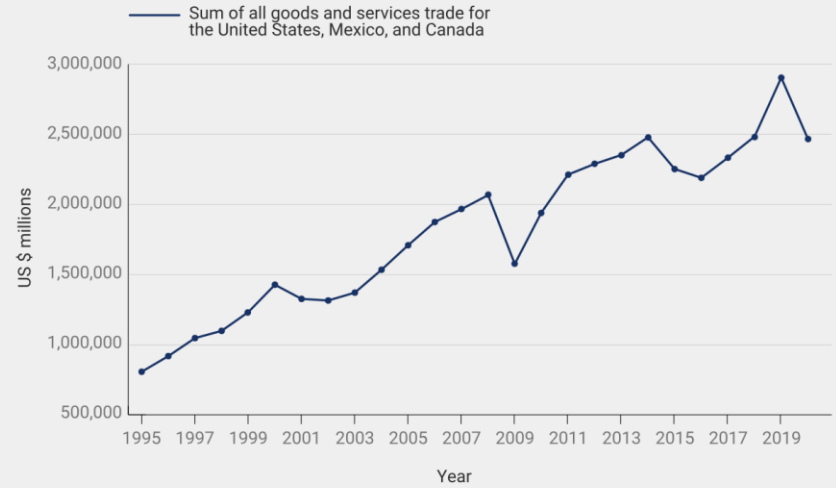
América del Norte

Year: 2020 ▼

Sum of all goods and services imports and exports, for selected year, in US Millions

United States	\$1,197,363.00
Mexico	\$602,969.00
Canada	\$666,366.00
TOTAL	\$2,466,698.00

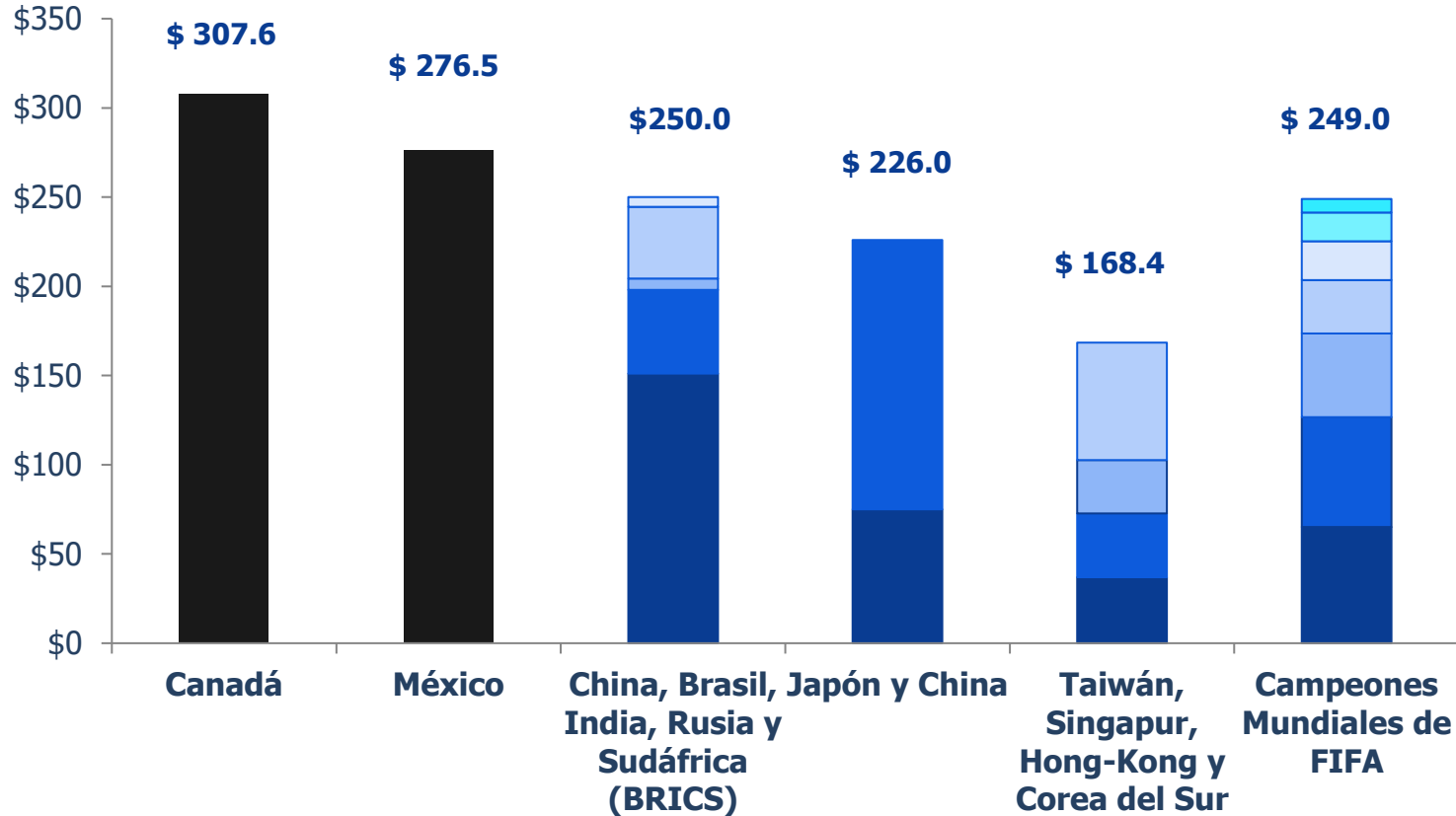
Sources: Statistics Canada, Canadian International Merchandise Trade Web Application (2022); DataMexico, Secretaría de Economía (2022); USA Trade Online, U.S. Census Bureau (2022); UN Comtrade Database (2022).



Brooking Institution - USMCA Tracker

https://www.brookings.edu/interactives/usmca-trade-tracker/?utm_campaign=Brookings%20Brief&utm_medium=email&utm_content=205853872&utm_source=hs_email#/goods

EUA: exportaciones a países seleccionados en 2021 (miles de millones)



Principal socio exportador por estado

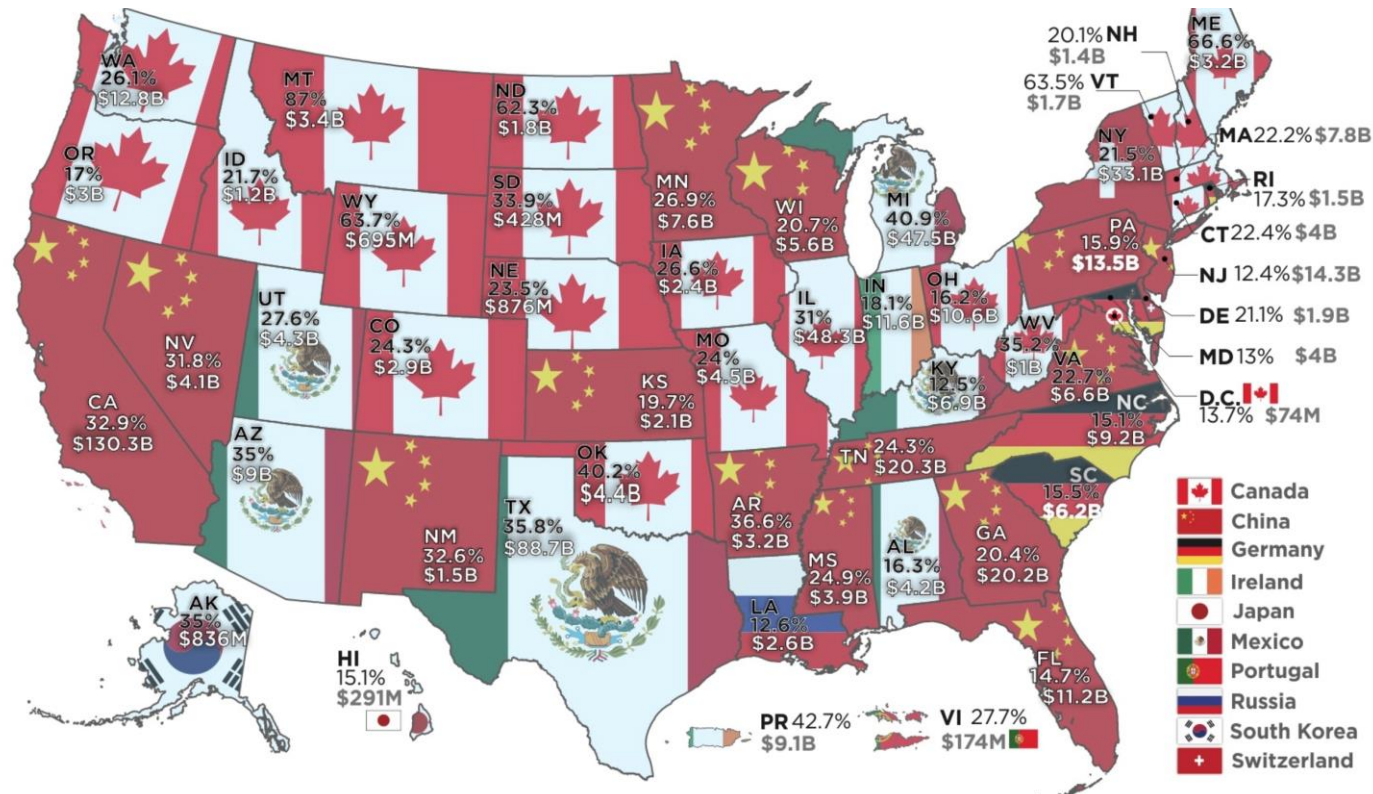
Valor de exportación y porcentaje de las exportaciones estatales totales en 2020



Article & Sources:
<https://howmuch.net/articles/each-states-main-export-partner>
 United States Census Bureau - <https://www.census.gov/>

Principal socio importador por estado

Valor de importación y porcentaje de las importaciones estatales totales en 2020



Article & Sources:
<https://howmuch.net/articles/each-states-main-import-partner>
 United States Census Bureau - <https://www.census.gov/>

howmuch.net

Composición de la Fuerza Laboral- edad y género (2020)

	Tasa de participación en la fuerza laboral		Fuerza laboral (15 años o más)
	Hombres	Mujeres	Total
	% 15 años o más		millones
Canadá	70.1	61.1	20.5
México	78.5	45.6	54
Estados Unidos	68.6	56.8	165.2
América del Norte*	72.4	54.5	79.9

* Promedio. Fuente: <http://wdi.worldbank.org>

Distribución de la fuerza laboral- por sector y por género (2020)

	Agrícola		Industrial		Servicios	
	% del total de empleo, por género					
	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres
Canadá	2	1	29.1	8.4	68.9	90.6
México	17.9	3.6	30.7	17.1	51.5	79.3
Estados Unidos	1.9	0.8	29.3	8.9	68.8	90.4
América del Norte*	7.3	1.8	29.7	11.5	63.1	86.8

* Promedio. Fuente: <http://wdi.worldbank.org>

Oportunidades T-MEC

- 23% de exportaciones de EUA van a Canadá y México (vs. 5% a China).
- 70% de exportaciones de México van a EUA y Canadá.
- 62% de exportaciones de Canadá van a México y EUA.
- Valor agregado en cadenas de suministro: 40% de valor de EUA vs. 5% de China.
- Importancia de la resiliencia de las cadenas de suministro.

Retos T-MEC

- De ninguna manera el T-MEC es un acuerdo innovador. De forma importante, tiene un retroceso con respecto al TLCAN.
- Visión nacionalista: tratado de comercio administrado, más que de libre comercio (amenaza de la Administración Trump).
- Establece reglas de origen más estrictas para autos (75% vs 62.5% del TLCAN).
- Compromisos más estrictos a favor de derechos laborales, estándares ambientales y pequeños negocios.

Retos T-MEC

- Nuevo Comité de Competitividad.¹
 - Desarrollo de la fuerza laboral- enfoque basado en la comunidad: portabilidad de credenciales, visas
 - Usar tecnologías y mejorar la tecnología
 - Innovación en temas asociados a la 4RI: materiales, TIC, ciencias cognitivas,...
 - Confrontar a China
- Revisión conjunta cada 6 años: incertidumbre vs. uso.
- El T-MEC marcará el proyecto de integración de América del Norte.
- El volumen de comercio mundial permanecerá por debajo de los niveles previos a la pandemia.

¹ <https://www.bushcenter.org/publications/resources-reports/reports/north-american-competitiveness-in-the-world.html>

Oportunidades post COVID 19

- Nuevo liderazgo de AN en el mundo: EUA, México y Canadá deben asumirse como socios.
 - *Made in North America vs. Made in the US*
- Con visión regional y mundial.
 - ¿Multilateralismo? Dependerá de EUA: demócratas no pro libre comercio.
 - México sin interés vs. nacionalismo revolucionario.
- Sin reduccionismos, con ambición.
 - Comercio
 - Seguridad
 - Migración
 - Drogas
- Papel de las “entidades subnacionales”: estados y provincias.

Oportunidades post COVID 19 (continuación)

- Para México, presumiría que el gobierno del país tiene interés y entiende la circunstancia.
- En contraste, pasamos por una crisis en el proceso de toma de decisiones del país (según J. Reyes Heróles – ex-embajador de México en EUA).
 - Falta de conocimiento.
 - Poco transparente.
 - Elude las situaciones complejas.
 - Evidencia fracturas.
 - Con bases ideológicas.

Oportunidades post COVID 19 (continuación)

- T-MEC vs. Proteccionismo.
 - Interdependencia: 1 de julio de 2020, por decisión de EUA.
 - Política industrial para aprovechar oportunidades no cubiertas por China.
 - AN vs diversificación.
 - Fortalecimiento de empresas y cadenas regionales.
 - Definición de sectores estratégicos.
 - Logística – infraestructura (vs. *Build Back Better Plan*)
 - Manufactura avanzada.
 - Autos eléctricos
 - Energías renovables
 - TIC: red digital de AN, comercio electrónico,...
 - ...

Oportunidades post COVID 19 (continuación)

- Salud y pandemias
 - NAPAPI – Estrategia regional desde CLAN 2014 en Toluca.
 - Cooperación regulatoria.
 - Ensayos clínicos.
 - Sistemas de salud.
 - Manufactura farmacéutica.
 - Intercambios académicos.
 - Investigación.
 - Turismo médico.
 - Coordinación ante emergencias.

Oportunidades post COVID 19 (continuación)

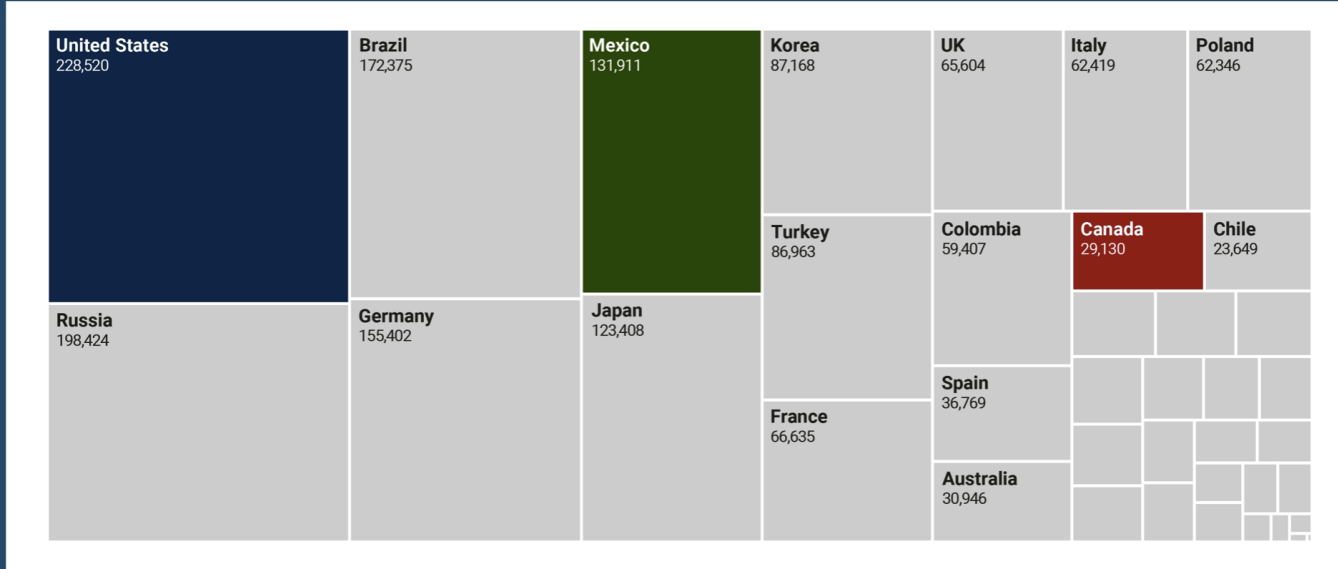
- Educación, ciencia, tecnología e innovación.
 - Fuerza laboral para mundo post COVID 19.
 - Rol de la tecnología como herramienta en la educación: digitalización.
 - Tutorías en línea y programas prácticos.
 - Acceso.
 - Escuela desde casa.
- Gran alianza por la innovación de la educación, en especial universitaria, entre los 3 países.
- FOBESII: Foro Bilateral de Educación Superior, Innovación e Investigación

Acceso a internet y
disminuir la desigualdad

Oportunidades post COVID 19 (continuación)

GRAPH 7

Graduates per field in engineering, manufacturing, and construction, OECD countries + Russia and Brazil (2019)



Source: Organisation for Economic Co-operation and Development (2019).

Perspectivas de México bajo el nuevo régimen comercial de América del Norte

- El T-MEC introduce algunas mejoras menores al acceso al mercado, pero su efecto principal es imponer reglas de origen (ROO) sustancialmente más restrictivas para cumplir con los objetivos de EUA de reequilibrar los beneficios del TLCAN y reindustrializar su propia economía.
- El T-MEC no se ocupa de los desafíos regulatorios que plantea el nexo de *big data*-aprendizaje automático-inteligencia artificial.
- La forma en que México se acerque a la economía digital puede ser el factor más importante en cómo le vaya en el T-MEC.
- Las implicaciones de especializarse en estas tareas dejando las actividades basadas en el conocimiento que capturan rentas económicas para otros (propiedad intelectual, logística).

Perspectivas de México bajo el nuevo régimen comercial de América del Norte

- Las tareas industriales básicas que México pretende realizar, han perdido su capacidad de captar rentas económicas debido a la competencia internacional y han caído al fondo de la llamada "curva de la sonrisa".

Valor agregado



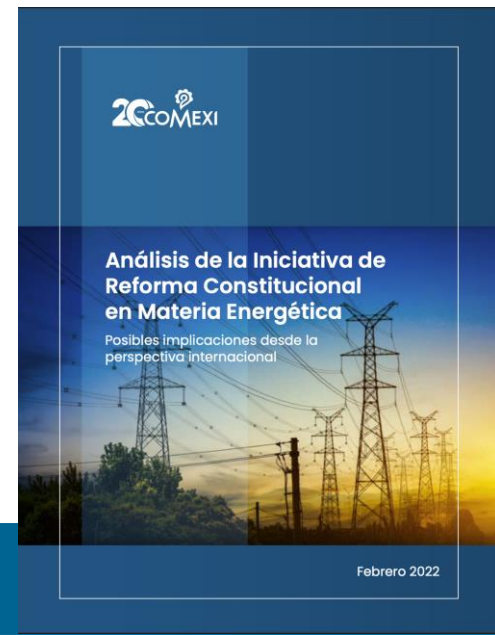
Perspectivas de México bajo el nuevo régimen comercial de América del Norte



- Reforma laboral en México (2019): pérdida de competitividad de México frente a Canadá y EUA.
 - Sindicatos.
 - Derecho de firmas de Canadá y EUA de solicitar investigaciones sobre abusos laborales.
- Sin cambios en seguridad social de no asalariados.
- Reto: convergencia de la productividad entre México y sus vecinos.
 - Salarios de grupos mejor preparados han disminuido con el tiempo.

Perspectivas de México bajo el nuevo régimen comercial de América del Norte

- Iniciativa de Reforma Energética y de la Industria Minera.
 - Fortalecimiento de empresas del Estado (PEMEX y CFE)
 - Desmantelamiento del mercado abierto eléctrico – abolición de organismos independientes.
 - Reforma del sector minero frente a la transición energética – el caso del litio.
- Impacto en México – negativo.
 - Pérdida de confianza para invertir – respeto al Estado de Derecho e inversiones.
 - Violación de tratados y acuerdos internacionales (de comercio, derechos humanos, medio ambiente,...).
 - Problema en la relación con varios países.



Perspectivas de México bajo el nuevo régimen comercial de América del Norte

Condición necesaria para lograr que las propuestas sean aceptadas por el Gobierno de Estados Unidos

Declaratoria pública a favor de garantizar certeza jurídica en inversiones para la ejecución de proyectos bajo los principios del DEAN y del T-MEC

Norte América y China

- México enfrenta un complicado acto de equilibrio en respuesta a la confrontación entre Estados Unidos y China que podría durar décadas, para mantenerse en buenos términos con Washington sin aislarse por completo de Beijing.
- México y Canadá deberán decidir cómo jugar sus propias cartas con China, reconociendo las implicaciones que tienen los controles de comercio e inversión no sólo en las relaciones con China, sino también con la Unión Europea y otros socios comerciales importantes.
- México y Canadá necesitarán diseñar políticas económicas y políticas creativas para hacer frente a lo que parece una era de desacoplamiento de Estados Unidos de las cadenas de suministro, la inversión y los flujos técnicos con China.



El Tratado México- Estados Unidos-Canadá (T-MEC) en el marco internacional

Dr. Sergio M. Alcocer

Presidente

*Consejo Mexicano de Asuntos
Internacionales*